# 污泥干化经销合作

甲方：_____

乙方：广州凯能电器科技有限公司

双方经友好协商，本着平等、自愿和互利的原则,就甲方在规定区域内代理销售乙方提供的产品以及为用户提供售后服务事宜，达成如下合同条款：

第一条　　授权和认可

1.1 本合同的条款以及乙方与甲方就本经销关系所做的声明，都以<<中华人民共和国合同法>>为依据。

1.2 在授权区域未设独家分销代理商的前提下，乙方授权甲方以独家代理的身份在所在区域代理销售“金凯牌”污泥干化设备产品；在同等条件下，甲方有优先独家代理商的权利。乙方保证在经销合同的有效期内按本合同条款履行，直至有效期终止。

1.3 乙方授权甲方为金凯污泥干化设备在_____区域授权代理商，代理期限为_____年_____月_____日至_____年_____月_____日止。

第二条　　经销条款

2.1 乙方严格执行授权，对甲方获得的乙方授权代理销售的“金凯牌”污泥干化设备，乙方不得在甲方代理区域就此品牌产品另行设定区域代理商和经销商。

2.2 甲方应该尽最大努力在代理区域内促进产品的销售工作，为保障甲方在区域内的利益，未经甲方同意，乙方不得在甲方的销售区域内设立经销商及进行销售工作。

2.3 自本合同签订之日起，乙方在____天内完成首次进货____ 万元，三个月总计完成_____万元销售，获得该地区代理商资格；一年达到_____万。合约期内，各月销售指标不得低于（1/12×年度销价售额×50%），如若连续 3 个月低于（1/12×年度销价售额×50%），甲方有权取消乙方代理商资格。

第三条　　乙方义务

3.1 按时、按质、按量供应甲方所需的产品。

3.2 提供有关的营销、技术资料，使经销商熟悉设备的技术、管理及营销模式，必要时可给予经销商技术支持。

3.3 对产品出现的质量问题，将根据各产品的保修条例提供保修。

3.4 乙方在对产品的组合、价格、技术、服务、传播等各方面政策的调整，都将及

时以书面形式向经销商通报。

3.5 严格遵守乙甲双方的商业机密。

第四条　　甲方义务

4.1 具备有注册资金 100 万元以上的公司，自身有能力承担法律责任。

4.2 接受凯能电器企业文化，了解凯能产品，接受凯能产品，共同进步共同发展。

4.3 在当地区域内，有场地有店面，能摆放体验设备。

4.4 在当地需要污泥干化或者有产业链，大家都有购买欲望。

4.5 具备有自己安装团队，至少配备 1-3 名全职的工程师负责产品的安装和售后服务，至少配备 2-5 名全职的销售人员负责产品的行销。

4.6 甲方不定期的对下面各个销售网点进行有关技术和销售的培训工作。

4.7 应建立起自己的售后服务部。

5.8 为了保证双方利益，甲方可提交 10 万元备货保证金。（由于乙方备货的特殊性和甲方转账的时间性，双方签订供货合同乙方即可备货，货款可延迟到发货前转账）

第五条　　价格和价格保护

5.1 乙方实行市场统一建议零售价，甲方可按照所在区域的集体情况进行适当的调整，但未在乙方同意的情况下，过低价抛售或过高抬高售价均属违法行为。

5.2 如果乙方在发产品之日三十个工作日内，乙方降低了产品的进货价格，乙方将对降价之日起前三十天内所定货的库存产品给予保护价格，乙方按三十天内核定的订货数量补偿甲方原价格与新价格之间的差价。

5.3 甲方在接到乙方要求上报的库存清单及近期定单通知后，必须在七个工作日内以传真方式向乙方汇报库存和近期订单，以报表的形式提供库存产品的总量和每件产品的序号，并保证其报表的真实性。

第六条　　预约订货和退货

6.1 订货时，甲方应提前向乙方下书面订单，订货单应由甲方法人代表签字并加盖公章。每份订单均构成独立的购销协议，该订单自乙方收到甲方货款时生效，本合同的所有条款为定单的当然条款。

6.2 合同期内，如甲方未能销售全部的订货产品并对未实现销售的部分要求退货，或甲方因未达到销售目标取消代理商资格而要求退货，乙方承诺收回要求退货的产品并在收到退货后的一个月内退还甲方货款。甲方应保证退货包装完好，附件齐全无任何损

坏，甲方领取所退产品的货款。

6.3 乙方为甲方办理产品的运输，甲方所购产品价格，含 13%税，不含运费。

6.4 乙方收到甲方的订单后，当日内向甲方传真或书面确认订单，甲方所汇款项确认后，在三十个工作日内交付订单产品，并电话通知甲方。

第七条　　区域市场保护

7.1 甲方只能在授权区域内销售本协议规定的产品，禁止跨区销售。对于暂时未授权区域，在征得乙方同意的情况下，甲方可以进行销售，直到该区域有授权代理商为止。

7.2 甲方有义务监控其授权代理区域内的违规行为，一经发现乙方应在收到甲方投诉后，必须在三日内做出处理意见，并补偿甲方窜货总价的 20%。

第八条　　市场宣传及广告投放

8.1 乙方向甲方提供相关的广告及宣传资料，甲方负责代理区域内的广告宣传，宣传内容必须符合乙方整体企业形象。

8.2 颁发代理商资格铜牌一块。

8.3 统一门头广告牌一个。

第九条　　安装和售后服务

9.1 甲方负责所代理区域的产品安装工作，如有技术难题，乙方有义务协助解决，并定期向甲方提供有关产品的技术信息、技术支持和人员培训。

9.2 乙方承诺金凯产品整机保修一年，终身维修，对确属乙方产品质量问题，依据保修卡内容的有关规定实行保修，甲方应当协助乙方搞好，当地的售后服务工作，并处理简单维修的相关事务。

9.4 在保修期内，因产品质量问题，乙方免费提供相应配件，产生的运费由甲方承担。

第十条　　知识产权

10.1 甲方作为乙方的代理商，有权利、有义务在其代理区域内积极维护乙方的知识产权，对发现侵犯乙方知识产权的行为，应及时制止并通知乙方。

第十一条　　保密条款

11.1 甲乙双方有义务为对方制定的价格体系保密。

11.2 甲乙双方有义务为对方提供的代理制度、协议及往来的合同、商业信函保密。

第十二条　　期限和终止

12.1 如果甲方能履行双方签订的合同，双方可以继续签合同，但双方必须根据当地、当时的市场情况另行签定代理合同。合同终止应提前三十日通知对方。

第十三条　　争议和解决办法

13.1 如果因为本合同和与本合同有关的事宜引起的争执，任何一方均可书面通知对方本着友好、平等的原则协商解决。

13.2 本合同未尽事宜或执行中发生的争议，双方应友好协商解决，协商不成，提交广东省广州市人民法院提请法律诉讼。

第十四条　　其他

14.1 本合同一式两份，双方各持一份，具有相同的法律效应。

14.2 本合同未尽事宜，双方另行协商解决。

| | |
|---|---|
| 乙方：　广州凯能电器科技有限公司 | 甲方： |
| （盖章）： | （盖章）： |
| 法定代表： | 法定代表： |
| 授权代理人： | 授权代理人： |
| 签约日期： | 签约日期： |